



Автоматизация дистрибуции

Управление поставками
без Excel и ошибок



Классическая схема работы с дистрибьюторами

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ



Полноценный Отдел продаж производителя
от 3 до 15 сотрудников



Согласование заказов и отгрузок
через различные каналы коммуникации



Загрузка документов вручную в учетную систему производителя и дистрибьютора



Покупатель не видит график поставок
в режиме реального времени



Нет возможности создания рекомендованного заказа на основе аналитических отчетов



Отсутствие дополнительных маркетинговых инструментов для повышения эффективности

Автоматизированная схема работы

КАК ИЗМЕНИТСЯ ПРОЦЕСС ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ?



**Сокращение затрат на содержание
Отдела продаж производителя**



**Возможность посмотреть график поставок
или выбрать логистическое плечо**



Без ручного ввода данных: документы
поступают напрямую в учетную систему



**Быстрая и эффективная
коммуникация в режиме одного окна**



Создание рекомендованного заказа на основе
аналитики заказов, сроков годности, и пр.



Адресная рассылка новостей и акций,
введение плана/факта для увеличения
среднего чека

Кто уже использует портал в своей работе?

НАШИ КЛИЕНТЫ, ИНТЕГРИРОВАВШИЕ СЕРВИС PROSTORE



Почему клиенты выбирают наше решение?

ПРЕИМУЩЕСТВА ПОРТАЛА PROSTORE

- ✓ **Уменьшение общего количества ресурсов на поддержку процесса**
- ✓ **Унификация канала получения заказов от клиента**
- ✓ **Корпоративный дизайн и понятный интерфейс**
- ✓ **Возможность гибкой конфигурации/ доработки под требования бизнеса**
- ✓ **Техническая поддержка 24/7**
- ✓ **Возможность бесшовной интеграции между порталом и другими решениями КОРУС Консалтинг СНГ**

Демонстрация интерфейса ProStore

БАЗОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ СЕРВИСА

Интегрированный B2B портал управления
дистрибуцией и несетевой розницей





Электронный документооборот:

ProStore для экспортных клиентов

Кейс внедрения проекта

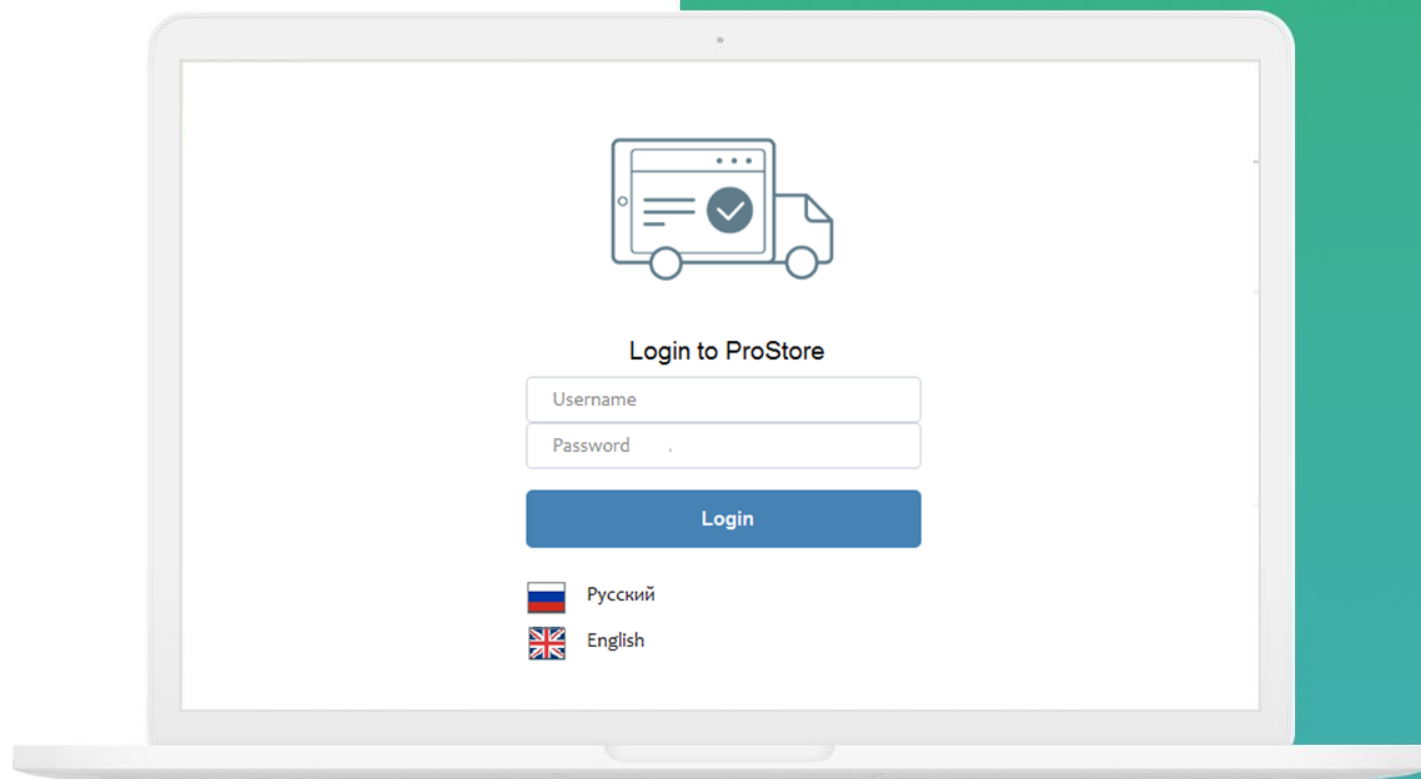


Электронный документооборот для экспорта

СУТЬ ПРОЕКТА

- ✓ Создание инструмента для безопасной работы с экспортными клиентами
- ✓ Автоматизация поступления заказов

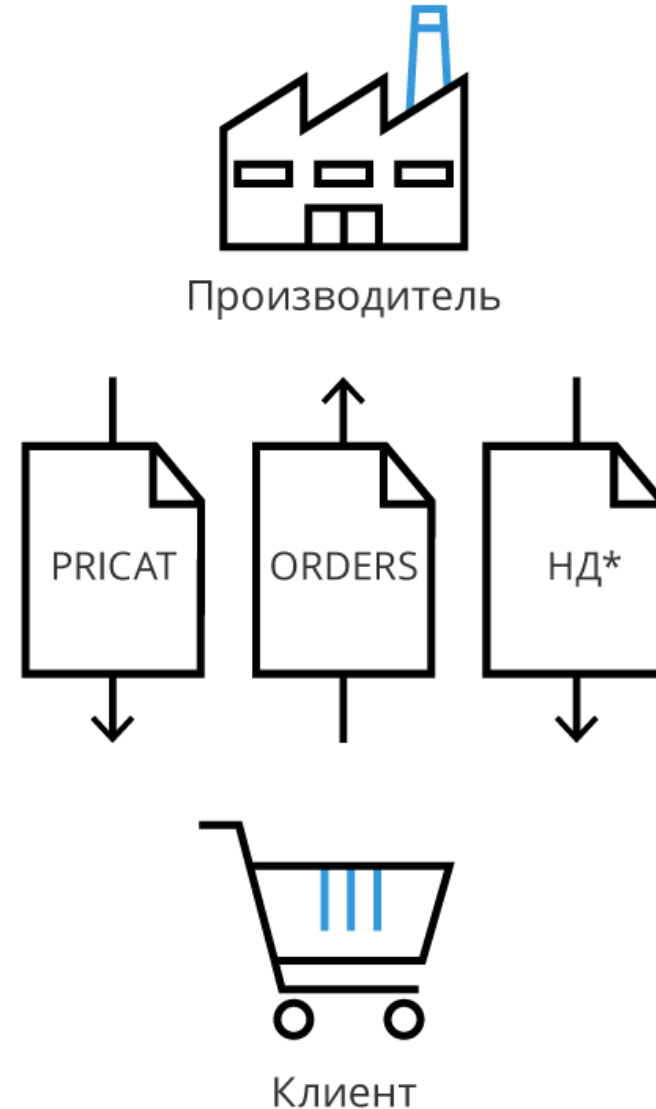
ProStore реализован как веб-портал или облачный сервис (SaaS решение) класса e-commerce с возможностью интеграции в учетные системы



Цели проекта

ЗАДАЧИ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ

- Обмен **неструктурированными** документами
- **Защита информации**
Аутентификация пользователя в системе по логину/паролю
- Обмен EDI-сообщениями: **Pricat и Orders**
- **Предоставление электронного каталога**
Синхронизация КОРУС Каталога с Pro Store
- **Обмен информационными документами**
новости, рекламные материалы, видео и фото



*НД — неструктурированный документ

Результаты проекта

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

на 20%

Сокращение бумажных документов

Информирование клиентов:
по новой продукции,
документации и т.п.



Защищенный канал
для обмена документами

в 2 раза

Сокращение времени оформления заказа

Автоматизация процесса
поступления заказов без
дополнительных доработок



Повышение уровня сервиса
с экспортными клиентами

в 1,5 раза

Меньше времени на оформление документов

Обмен EDI-сообщениями:
каталог продукции и заказы

Интерфейс сервиса

БАЛТИКА Part of the Carlsberg Group | Входящие документы | Исходящие документы | Маркетинг | balt

Исходящие документы

Имя документа	Тип документа	Получатель	Дата создания
Proforma invoice 28012019 - 1x40, 3x40.pdf	Счет	WINE ENTERPRISES	04 февраля 2019 10:46 (GMT) 04 февраля 2019 13:46 (MSK)
Proforma invoice 28012019.pdf	Счет	WINE ENTERPRISES	30 января 2019 16:31 (GMT) 30 января 2019 19:31 (MSK)
Additional agreement 4.pdf	Контракт	WINE ENTERPRISES	30 января 2019 16:30 (GMT)
4th cont docs.pdf	Отгрузочные документы		
SWB.pdf	Отгрузочные документы		
Package_info.jpg	Маркетинг		

БАЛТИКА Part of the Carlsberg Group | Входящие документы | Исходящие документы | Маркетинг


Маркетинг

- ООО "ПИВОВАРЕННАЯ КОМПАНИЯ "БАЛТИКА" 26 декабря 2018 14:27
Happy holidays!
Получатели
Domazzi Importacao e Exportacao Ltda INCHAGHE INVESTMENTS LTD
Baltika Export Team wishes you Merry Christmas and Happy New Year!
[Открыть сообщение](#)
- ООО "ПИВОВАРЕННАЯ КОМПАНИЯ "БАЛТИКА" 24 декабря 2018 18:03
Season's Greetings
Получатели
Baltika Deutschland GmbH
Baltika Export Team wishes you Happy Holidays!
[Открыть сообщение](#)

Мы на связи!

Спикер «КОРУС Консалтинг СНГ»:

Екатерина Корнилова


 8 (800) 100-8-812 доб. 5023

@ esphere.ru


 kornilova.en@esphere.ru

Спикер компания «Балтика»:

Татьяна Ключниченко

 8 (963) 303-19-25

@ corporate.baltika.ru

 novikova_t@baltika.com

